

# BTS Professions Immobilières

Code RNCP 14922 - Diplôme certifié niveau III par le ministère de l'enseignement supérieur

## OBJECTIF DE LA FORMATION

Le BTS Professions Immobilières forme des négociateurs commerciaux ayant une vision globale du marché de l'immobilier et des compétences élargies dans des domaines variés tels que le droit immobilier, l'urbanisme, le marketing, la négociation, la gestion commerciale ...

## À qui s'adresse cette formation ?

Pour des profils :

- Passionnés par le secteur de l'immobilier
- Capables de travailler en autonomie
- À l'écoute du client et avec le sens du dialogue



### PRÉ-REQUIS

Un diplôme de niveau IV (Baccalauréat) ou 3 ans d'expérience professionnelle

## PROGRAMME DE COURS

- Français : culture générale et expression
- Anglais
- Droit et veille juridique de l'immobilier
- Économie et organisation de l'immobilier
- Transaction immobilière
- Gestion immobilière
- Architecture, habitat et urbanisme, développement durable
- Communication professionnelle

# Modalités de formation

## Formation en alternance

2 jours en cours,  
3 jours en entreprise  
(contrat d'apprentissage)

- > Formation gratuite ;
- > Travail rémunéré à plein temps ;
- > Opportunité d'embauche après l'obtention du BTS.

## Formation classique

2 jours en cours (lundi/mardi),  
3 jours en entreprise ou en stage  
(dans un poste en lien avec le diplôme)

- > Le travail remplace le stage obligatoire et permet d'effectuer les missions commerciales du BTS ;
- > Il permet également de financer la formation chaque mois.

Il est nécessaire de trouver une entreprise pour vous former en alternance, à temps partiel "ou en stage". Pour vous aider dans cette démarche, nous mettons en place dès la rentrée un stage de recherche d'entreprise avec aide à la rédaction de CV, recherche de poste, et simulations d'entretiens.

Nous proposons également des postes en alternance dans nos entreprises partenaires.



## Après la formation ?

- Vous pouvez devenir agent immobilier, gestionnaire de biens locatifs, négociateur foncier, expert immobilier, administrateur de biens, chasseur de biens...
- Ou continuer vos études vers une licence en école de commerce ou à l'université.

# Les compétences enseignées en BTS PI

- Analyser le **marché immobilier**
- Organiser la **prospection**
- **Commercialiser** un bien
- Négociation entre les parties
- **Évaluer** les biens
- Constituer des **dossiers de vente**
- Gestion locative
- Prise en compte des **règles d'urbanisme**

**Nos formateurs** sont divers, issus du monde de l'entreprise pour les matières professionnelles et de l'éducation nationale pour les matières générales.

**Nous utilisons différentes méthodes pour que chaque élève puisse progresser :**

cours semi-magistral avec interactions, exercices en groupes, cas pratiques sur vidéos à résoudre à l'oral, exercices individuels respectant le temps d'apprentissage de chaque apprenant pour vérifier son avancement et sa

### COMMENT S'INSCRIRE



- > Remplir le formulaire dans l'onglet «inscriptions» du site internet
- > Prendre rendez-vous en ligne
- > Si vous êtes accepté remettre le dossier d'inscription final

### DATES / TARIFS

- > Formation en 2 ans
- > 1<sup>ère</sup> année : septembre 2021 à juin 2023
- > Examen national à partir de mai 2023

TARIFS / par année

**3 950 euros** paiement en une fois

**4 250 euros** paiement en plusieurs fois